

## CONCERNE

Personnel du service export, chargé d'affaire, personne du service commercial.

## PRÉREQUIS

Aucun.

## OBJECTIFS

- Comprendre le rôle, les impacts et les limites des règles incoterms® 2020.
  - Savoir inscrire les incoterms® dans la négociation commerciale .
  - Connaître les obligations réciproques et les interactions avec la fiscalité, la douane et les contrats de transport, d'assurance et de financement.
  - Devenir un Interlocuteur crédible et averti.

| <b>DURÉE</b> | <b>SANCTION</b>            |
|--------------|----------------------------|
| 1 jour       | Attestation de compétences |

## PÉDAGOGIE

### Formation action.

## Étude de cas pratiques, quizz et OCM.

## INTERVENANT :

Nos formateurs, spécialistes des thématiques abordées, sont sélectionnés et évalués au regard de leurs connaissances techniques et pédagogiques.

## **SUIVI EVALUATION DES ACQUIS :**

En début de formation : recueil des attentes et des objectifs individuels des stagiaires.

En fin de formation : tour de table pour relever le niveau d'atteinte des objectifs et réponse aux attentes exprimées.

Evaluation de la satisfaction des stagiaires : fiche d'évaluation Qualité à chaud.

Evaluation des acquis de la formation : fiche de compétences

## Evaluation des acquis

## Attestation de formation et cas échéant certification de compétence

## ACCESSIBILITE :

Pour les formations se déroulant dans l'entreprise, cette dernière devra s'assurer des conditions d'accessibilité à la formation des personnes en situation d'handicap. Dans nos centres, pour tout handicap, le commanditaire devra informer GEDAF ELSETE pour prévoir les conditions d'accueil, ou contacter notre référent handicap par email [info@gedaf.fr](mailto:info@gedaf.fr).

## MODALITES ET DELAIS D'ACCES :

Cf proposition commerciale ou calendrier Inter Entreprises

116

## EN ENTREPRISE

Albertville - Annecy - Avignon - Bourg en Bresse - Chambéry - Grenoble - Lyon - Mâcon - Roanne - Saint Etienne - Valence ...

## CONTENU DÉTAILLÉ

### PRÉSENTATION GÉNÉRALE DES RÈGLES INCOTERMS® DE L'ICC

Rôle et portée des Règles Incoterms® dans l'environnement du commerce international

Les Règles Incoterms® 2020 :

- A : FCA option Bill of Lading on board
- B : mention des coûts là où ils sont listés
- C : CIP meilleure couverture d'assurance
- D : Organisation du transport avec les propres moyens du vendeur ou de l'acheteur
- E : DAT vers DPU
- F : Ajout d'exigences relatives à la sécurité et la répartition des coûts

Les termes de la version 2020 en anglais et en français

Les limites

### LES 11 RÈGLES INCOTERMS® 2020 À LA LOUPE

Les 10 obligations respectives des parties

Transfert des risques, transfert des frais

Avantages et inconvénients côtés vendeur et acheteur

### INTERACTIONS DES INCOTERMS® AVEC LA FISCALITÉ, LA DOUANE ET LES AUTRES CONTRATS

Incoterms et fiscalité

Incoterms et dédouanement

Incoterms et contrat de transport

Incoterms et contrat d'assurance

Incoterms et contrat de financement

### LES BONNES PRATIQUES

*Nos centres de formation : Valence - Grenoble - Chambéry*

